

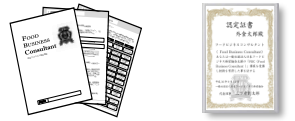
年商10億最速突破に向けた全ノウハウを体系的に学べる経営者勉強会

おためし参加無料

日程		開催時間	大テーマ	講座の目的	講座内容	
2018	11月26日（月）	14時～17時	I.社長の想いが見える化する経営計画策定	世の中に「経営計画書の作り方」等を説明している書籍等は多数あるが飲食企業に特化したものはありません。本講座では経営計画の策定から計画書へのアウトプットに関して、分かりやすく体得して頂けます。また経営計画を現場レベルで実行する為の社内サイクル構築に関してのスキルも体得して頂きます。	1	コンサルティングの基本概念
					2	経営計画の基本概念
					3	現状分析による課題抽出
					4	経営計画とアクションプランの策定
					5	経営計画のPDCAサイクル構築
2019	1月23日（水）	13時～18時	II.売上最大化を実現する業績アップメソッド	小手先の販売促進は何の意味もありません。本講座では利益最大化を実現する日次損益管理から、年間商品・販促計画の立て方と効果測定、顧客満足の源泉であるQSC向上メソッド等を体系的に学んで頂きます。また多店舗経営を成功する為に不可欠となる多店舗マネジメントに関して事例を交え、今すぐ使えるノウハウを学んで頂きます。	6	日次損益管理システムの導入
					7	年間販促計画（MD）の策定
					8	QSCコントロール手法
					9	多店舗スーパーバイジングの実務
					10	KPIコックピット経営導入の仕方
	3月26日（火）	13時～18時	III.適正コストを実現するFLコントロールメソッド	日本では今後は人件費や仕入価格高騰が加速していく事が予想されています。人件費や原価率は精神論では下げる事ができません。本講座では、これらFLコストをコントロールする為の原理原則と最新ノウハウや、省人化に向けた施策として効率的なセントラルキッチン構築方法等も学んで頂きます。	11	理論原価分析による原価低減
					12	ロス分析による原価低減
					13	プライシングと値上シミュレーション
					14	業務分析とミニセントラルキッチン構築
					15	ワークスケジュール分析による適正人件費化
	5月22日～23日	1泊2日予定	IV.モデル店視察	モデル店視察では、実際に繁盛店を経営されている飲食企業のご協力を頂き、その経営手法などを現場視察で学んで頂きます。1泊2日での開催を予定しております。	視察店舗は参加者希望等を踏まえて今後決定予定（別途費用）	
	7月23日（火）	13時～18時	V.出店で失敗しない為の新店開発メソッド	年商10億円を達成する為にはヒット業態の開発が必要不可欠となります。さらにはヒット業態を生み出すには「コンセプト設計」「ビジネスモデル設計」「立地選定」が重要となります。本講座ではこれらノウハウをはじめ、自社業態をフランチャイズ化して店舗展開を行う手法に関して学んで頂きます。	16	競合・モデル店調査手法
					17	メニュー分析手法
					18	業態コンセプトシートと事業計画書
					19	商圈分析・立地選定手法
					20	自社業態フランチャイズ化の手法と手順
	9月25日（水）	13時～18時	VI.採用/定着率を高める人材マネジメントメソッド	多店舗化を実現する上で最も重要なのは「人材」です。そして人材マネジメントで大切な事は取り組みを「点」では無く「面」で行い、採用・教育・評価という一連の活動を組織文化として定着させていく事です。またこれからの時代において増加していく「社員独立制度」に関して、構築方法や契約書の作り方等を学んで頂きます。	21	人材採用システムの構築
					22	社員・アルバイト教育システムの構築
					23	アルバイト評価制度の導入
					24	社員評価制度の導入
					25	社員&アルバイトアワード（表彰式）の立ち上げ

講座の特徴

◆効果的なカリキュラム
（飲食コンサルタント資格認定講座）



講座内容はコンサルタントが長年をかけて体系化した非常に実践レベルの高いものです。さらに聴講によるインプット体得だけではなく、受講生の方の発表等のアウトプットも行う事で、効果的なノウハウ体得を可能にしています。

◆グループコンサルティング
が受けられる



講座内では規定カリキュラム以外にも、各社が抱える経営課題を持ち寄って頂いた上でグループコンサルティングを実施致します。同じ経営課題を持つ他社の取り組み等も知る事ができ、自社の経営改善へ応用効果が期待できます。

◆動画で復習ができる



毎回の講座内容は会員専用動画として配信、お時間のある際にパソコンや携帯電話等から復習が可能です。また配信動画を社内研修等に活用する事で、年商10億円突破に向けた取り組みを加速させる事が可能です。

講座概要

受講コース	【飲食特化】年商10億最速突破経営塾	期間	2018年11月～2019年9月全6回
開催場所	当社銀座オフィスセミナールーム（JR有楽町駅徒歩4分）※参加人数によっては都内別会場となります。		
費用	◆入会金無料 ◆月額28,000円(税別)×11ヵ月 ※一括払いの場合は30万円(税別) ※10月のモデル店視察交通・宿泊・飲食費別途 ※懇親会費別途		

■講座テキストは毎回、その回の分をお渡しさせて頂きます。■講座終了後には毎回懇親会を予定しております。■毎回講座では、受講者の方々に前回講義内容に関する取り組み事例等の発表をして頂きます。■毎回講座では、受講各社の方々が悩まれている個別課題に対するグループコンサルティングも実施します。■期中入塾の方は動画講座とテキストにて学んで頂けます。■経営コンサルタント、及びコンサルティング会社の方はご入塾頂く事はできません。

講座の詳細、インターネット
お申し込みはこちらから

スリーウェルマネジメント

検索



年商10億円最短突破を本気で 目指す経営者の為の経営塾に無料でご招待

月額28,000円で年商10億円最速突破のノウハウが学べる！
11月26日の初回講座に無料でご招待

この度は本状をお手に取って頂き誠にありがとうございます。一般社団法人日本フードビジネス経営協会理事長、飲食店コンサルティングの株式会社スリーウェルマネジメント代表コンサルタントの三ツ井創太郎でございます。「飲食企業として年商10億円突破を目指していきたいけれど、具体的に何から初めて良いかわからない・・・」「個別コンサルティングは費用がかかるのでちょっと・・・」「単なる事例共有や交流会ではなく、体系的で具体的に実践的なノウハウを体得したい・・・」こんなお悩みをお持ちの飲食店経営者が多い中で、弊社では手軽な費用で、かつ効果的に年商10億円突破のノウハウを学んで頂く経営塾を開講させて頂く事といたしました。同じ志を持った飲食店経営者と学び、普遍的な経営ノウハウを体得する機会。ぜひともこの貴重な機会を、御社のさらなる成長、発展にご活用頂ければ幸いです。皆様のご参加をお待ちしております。

一般社団法人フードビジネス経営協会 理事長
株式会社スリーウェルマネジメント 代表取締役

三ツ井創太郎



株式会社スリーウェルマネジメント
代表取締役 三ツ井創太郎

- ◆一般社団法人日本フードビジネス経営協会 代表理事
- ◆調理師免許 名簿登録 第342944号
- ◆JMAA認定M&Aアドバイザー第238号

神奈川県横浜市産まれ。高校三年の時にバブル経済の崩壊に伴い家業が倒産し家を追われる。大学時代は昼は、寿司店の板場でアルバイトをする傍ら、累計2,000万部以上の著書を発刊している日本で最も有名な料理研究家の栗原はるみ氏の元で、調理アシスタントとして住み込みで働き、夜はバーでパーティーをして学費を稼ぐ生活を送る。家業の倒産などの経験から経営者を支援する「経営コンサルタント」という職業に漠然と興味を持ち出す。

大学卒業と同時に日本全国で60店舗以上店舗展開している東京の企業に入社。同社レストランのキッチン、ホール、店長等を歴任した後、最年少で飲食部門統括責任者に昇進。多店舗化に向けた組織

構築や業態開発、フランチャイズ本部構築などを10年以上経験。それでも「経営コンサルタントになって、かつての父のように困っている経営者の助けになりたい!」という想いは強く、2009年より、昼は飲食企業の統括業務を行いながら、夜は東京のビジネススクールに通い2年間で2,000時間以上を費やして、国内外の経営学を学ぶ。

その後、東証一部上場のコンサルティング会社である株式会社船井総合研究所入社。入社2年で飲食部門のチームリーダーに昇進。数多くの個人、中小、上場飲食企業の業績改善を行う。

2016年、株式会社スリーウェルマネジメント設立。2017年2月、同文館出版より著書「飲食店経営 “人の問題” を解決する33の法則」を出版。発売と同時にAmazon外食産業本ランキング1位となる。

長年の飲食業界勤務で培った“現場感覚”と、数多くのコンサルティング実績に裏づけされる“最新ノウハウ”を取り入れたコンサルティングスタイルを武器に、個人店から大手上場外食チェーンまで幅広いクライアントへ支援を行う。日本M&Aアドバイザー協会認定アドバイザー。

弊社代表三ツ井の記事「家賃が200万円もするのにスタバがもうかる理由」がYAHOO経済ニュースのアクセスランキング1位を獲得致しました！

記事は下記QRより



弊社のノウハウや書籍は様々なテレビ、新聞、業界誌で紹介されています



お試し参加お申込み用紙（先着） **FAX 03-5770-7883**

セミナー概要	日時	2018年11月26日（月）14：00～17：00（受付13：30～）		
	会場	株式会社スリーウェルマネジメント東京本社【JR有楽町駅（京橋口）から徒歩4分】 ※参加人数によっては都内の別会場となる場合もございます。 〒104-0061東京都中央区銀座1-3-3 G1ビル7階		
	受講料	初回おためし 無料	お申込み	下記をご記入の上FAX又はお電話にてお申込み下さい。
	お問合せ	TEL 03-6427-1089 （平日午前9時～午後6時） FAX 03-5770-7883 （24時間受付）		

お申込み期日
11月21日(水)
先着30社様限定

貴社情報	フリガナ			業種	店舗数
	会社名				
	会社住所	〒			
	TEL フリガナ	FAX			
	代表者名			役職	年齢
	ご連絡担当者様	フリガナ		役職	
	E-mail HP	@			
参加者	ご参加者氏名	フリガナ		役職	年齢

※後日ご連絡の上、受講票をお送りさせていただきます。

※1社2名様までのご参加でお願いしております。

※経営コンサルタント、及びコンサル会社の方はご入塾頂く事はできません。

※誠に申し訳ございませんが、上記「参加お申し込みフォーム」にご記入頂いても、先行お申し込み企業様との商圏バッティング等によりご受講頂けない場合がございますので予めご了承下さい。（お申し込み後に事務局よりご連絡をさせていただきます）

【懇親会】セミナー終了後18：00～19：00で懇親会を開催します。
（会費5,000円）★懇親会に参加する ☐



セミナー詳細＆申込みは専用WEBページでも可能です！

スリーウェルマネジメント

検索



【個人情報のお取り扱い】本書にご記入頂きましたお客様の情報に関しては、今後のセミナーのご案内等に使用する事があります。